

LA CREATION D'ENTREPRISES NUMERIQUES ISSUES DE LA RECHERCHE

Objectif :

Comprendre la vie d'un projet entrepreneurial numérique pour mieux appréhender ses défis et optimiser son transfert, c'est l'objectif de ce workshop proposé par CVSTENE dans le cadre de sa mission de dissémination des bonnes pratiques. Retours d'expériences, échanges, professionnalismes sont les fondations de ce workshop construit autour du mieux comprendre la vie entrepreneuriale pour mieux transférer tout en défendant les intérêts de chacun.

Identifier et maîtriser les spécificités du transfert par la création d'entreprise dans le domaine du logiciel :

- a. caractériser les points clefs
- b. échanger les expériences
- c. partager les témoignages

Profil des participants :

Responsables valorisation SATT & Etablissements, chargés d'affaires, incubateurs

Programme

Jeudi 10 décembre 2015

18h-19h : Accueil par les organisateurs :

- **Jean-René Bailly** (Directeur du Suivi des Contrats et des Participations de FIST)
- **Sophie Pellat** (Partner d'IT-Translation, Directrice de co-fondations)
- **Jean-François Abramatic** (Directeur de Recherche Inria, Conseiller à la Direction du Transfert)
- **Yvan Baumann** (Délégué essaimage du CEA)
- **Laurent Sakka** (Directeur de projet open innovation, IMT)

19h – 19h30 : **Nicolas Castoldi**, récemment nommé Délégué Général à la Valorisation du CNRS, viendra partager avec vous sa vision et la stratégie qu'il entend mener pour la valorisation, tant au niveau territorial que national, dans un contexte où confiance, concertations et synergies de moyens sont ses mots d'ordres.

19h30 – 20h : Introduction au transfert dans le numérique par **Sophie Pellat** (IT-Translation)

20h -22h20: Dîner et team-building

Ce moment d'échange informel mais privilégié entre les stagiaires et les organisateurs doit permettre de donner le « la » de ce workshop pour laquelle le travail en équipe sera essentiel. Vous

pourrez dès la première minute apprendre à vous connaître et échanger mais pas simplement pour votre réseau, les challenges du lendemain seront dès le début fixés....

Vendredi 11 décembre 2015

8h : Accueil

8h30 – 9h30 :

Débriefing et restitution des échanges de la veille

Préparation des questions à destination de notre invité d'honneur : Laurent KOTT, Président d'IT-Translation

9h30-12h30 (dont 15min de pause) : Ateliers en groupes de travail

Trois personnages clés d'un projet entrepreneurial, certes, mais quelles spécificités pour le numérique ? Les trois intervenants, entrepreneur, investisseur et spécialiste des acquisitions, viennent partager avec vous leurs expériences mais surtout répondre à vos interrogations. Chacun d'eux a ses objectifs, ses contraintes et son horizon de temps et l'ensemble de ces composantes doivent être déchiffrées pour optimiser votre valorisation. Il n'est pas ici question de vous donner les clés assurant le succès d'un projet, ça n'existe pas, mais bien de vous offrir la grille de lecture la plus étendue possible d'un projet à toutes les étapes majeures de sa vie.

- **Groupe de travail n°1 Laboratoire-Entrepreneur-Chargé d'affaires avec François Bancilhon, CEO de Data Publica**

La genèse : c'est à ce stade que les fondations du projet sont posées, et même si tout ne se joue pas là, si les fondations ne sont pas assez solides le projet sera fragile. Et le numérique est bien particulier sur ce sujet : modèles économiques spécifiques, poursuites des liens avec les laboratoires, implications des chercheurs et entrepreneurs...

- **Groupe de travail n°2 Porteur de projet-Incubateur-Investisseur avec Benoit Georis, Venture Partner d'IT-Translation, ancien CEO de Keneo**

TRI, période d'investissement, « ratchet », liquidation préférentielle, liquidité... autant de termes que vous devrez comprendre pour bien appréhender l'arrivée d'investisseurs. Quelles sont les conditions des contrats de valorisation que les investisseurs peuvent demander à revoir dans le numérique, que pouvez-vous faire pour faciliter leur intervention qui est essentielle dans le développement de la société ?

- **Groupe de travail n°3 Entrepreneur-Investisseur-Acquéreur avec Jean Schmitt - Managing Director de Jolt Capital SAS**

Le sésame !!! C'est pour l'atteindre que tous les protagonistes se démènent depuis des mois, des années... C'est aussi à ce stade que l'on jugera de la solidité des fondations du projet avec une conséquence directe : la valorisation de la société. On relira et on challengera les contrats de valorisation que vous avez négociés, on pourrait vous offrir l'opportunité de pérenniser des contrats de collaborations avec les laboratoires publics et tout cela bien après que vous ayez réalisé votre mission : mais que veulent les acheteurs ?

12h30-14h : Déjeuner

14h00 : Sélection des cinq questions à poser à notre invité d'honneur

Moment de débriefing des trois sessions du matin, stagiaires et organisateurs partageront leurs ressentis, nouvelles interrogations, blocages... pour préparer au mieux un nouvel échange privilégié avec un acteur reconnu du domaine, qui répondra sans retenue, c'est la mission que nous lui avons confiée!

15h00-16h00 : Intervention de notre invité d'honneur **Laurent KOTT, Président d'IT-Translation**

Et si on vous parlait, aussi, des pistes de ce que notre invité d'honneur pense être les clés du succès d'un projet...

16h00-17h00 : Verbatim

Ultime moment d'échanges, cette heure devra aussi permettre aux organisateurs d'améliorer ce nouveau workshop, et là c'est à vous de parler !

17h00 Clôture par les organisateurs

17h15 : Fin du séminaire

Informations pratiques

Lieu :

**CNRS-CAMPUS GERARD MEGIE
Salle Frédéric Joliot
3, rue Michel Ange
75016 Paris**

Tarifs

600€ H.T par participant
400€ H.T /pers pour les participants des établissements publics, les SATT,
IRT et les structures de soutien au transfert et à l'innovation : pôles de
compétitivité, incubateurs (non-membres)

contact ✉ : **aurelie.morin@inria.fr**